



Atrium Analyser

Laat jouw bedrijf groeien en blijf de concurrentie steeds een stap voor.

Atrium Analyser is een nieuwe tool, ontworpen om jou te helpen met twee strategische bedrijfsgebieden: je eigen risicoprofiel en hoe je nieuwe potentiële klanten kunt identificeren in de sector/het land van jouw keuze.

Atrium Analyser - FAQ

In welke landen is dit verkrijgbaar?

Atrium Analyser is beschikbaar in alle markten.

Hoe kan ik Analyser beginnen gebruiken?

Neem contact op met je Account Manager of het Customer Service Centre en zij kunnen dit voor je regelen.

Wat zijn de belangrijkste functies?

Atrium Analyser is ontworpen om jou te helpen met twee strategische bedrijfsgebieden: je eigen risicoprofiel en hoe je nieuwe potentiële klanten kunt identificeren.

De functie Risicoprofiel EVALUEERT belangrijke risico-informatie van jouw onderneming, inclusief de rating, en laat zien hoe jouw onderneming eruit ziet als koper voor andere bedrijven in de toeleveringsketen.

De functie Buyer Portfolio IDENTIFICEERT jouw huidige debiteuren en stelt jou in staat om nieuwe prospecten in vergelijkbare segmenten of nieuwe markten op te sporen.

Waarom hebben jullie in de functie Risicoprofiel net die financiële indicatoren gekozen?

We tonen een geselecteerde reeks financiële indicatoren die analisten vaak gebruiken om een debiteur te beoordelen.

Dit zijn: netto-omzet, bedrijfswinst, gearing, werkkapitaal, voorzieningen, crediteurendagen, debiteurendagen, financiële draagkracht.

Het geeft je een introductie in hoe we de risico's van kopers beoordelen, waarbij we jouw eigen bedrijf als voorbeeld gebruiken.

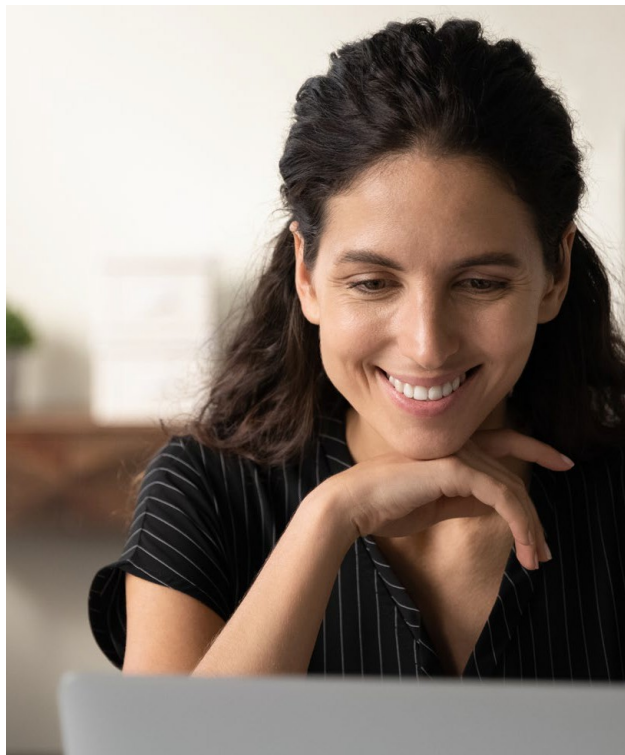
Er is ook potentieel om te kijken hoe we de scores van het bedrijf kunnen verbeteren.

Mijn 'laatste financiële gegevens' zien er oud uit - kan ik jullie recentere doorsturen?

We ontvangen uiteraard graag actuele financiële gegevens. Je kunt ze doorsturen naar je Account Manager of het Customer Service Centre.

Hoe komen jullie aan de handelssectoren van mijn kopers? Sommige zien er fout uit.

We gebruiken NACE-code-informatie uit de debiteurendata.



Hoe vinden jullie nieuwe debiteuren voor mij?

We zoeken naar bedrijven in de door jou gekozen markt en handelssector. We streven ernaar de meest relevante resultaten te tonen voor afnemers waarvoor je nog geen kredietlimiet hebt. De lijsten met potentiële prospecten worden als downloadbaar excel-bestand met jou gedeeld. Je kunt dit bestand dan delen met je verkoopteam.

Garanderen jullie mij een kredietlimiet voor de potentiële nieuwe klanten die jullie voorstellen?

We verstrekken alleen gegevens van kopers die we kredietwaardig achten (rating lager dan 60). We screenen de kopers ook om er zeker van te zijn dat we dekking geven en dat we het maximale dekkingsbedrag dat we kunnen toekennen niet overschrijden. Dit betekent echter niet dat we kunnen garanderen dat we steeds dekking zullen toestaan, aangezien dit afhangt van een verscheidenheid aan factoren, zoals nieuwe aangevraagde limieten, het bedrag waarvoor jij dekking aanvraagt en de tijdspanne tussen het opvragen van de lijst en het aanvragen van een limiet. In deze gevallen is het mogelijk dat we je geen limiet kunnen aanbieden.

Waar krijg ik toegang tot Atrium Analyser?

Atrium Analyser is een dienst die je in Atrium activeert. Je moet klant zijn van Atradius om toegang te krijgen.

Neem contact op met je Account Manager of het Customer Service Centre voor een demonstratie of om toegang aan te vragen.



Connecteer met Atradius op sociale media
youtube.com/atradiusbenl
linkedin.com/bedrijf/atradius-belgie
twitter.com/atradiusbenl

Atradius
Jan Van Gentstraat 1
bus 201 - 202
2000 Antwerpen
België
Telefoon: +32 (0) 202 47 47
belgium@atradius.com
<https://atradius.be/>